

当期の事業環境の変化

厚生労働省の電子カルテ普及施策としての補助金制度

2002年度

108施設/
124億円

2003年度

141施設/
188億円

2004年度

中止

電子カルテの導入を計画していた病院が投資を延期。
…将来の補助金復活への期待感

電子カルテ導入病院が減少

受注競争が激化！

当期の業績見通し

	当初見通 百万円	修正見通 百万円	増減額 百万円	増減比
売上高	4,071	3,351	720	17.7%
売上総利益	1,495	925	570	38.1%
営業利益	1,098	490	608	55.4%
経常利益	1,102	500	602	54.6%
当期純利益	621	294	327	52.7%

通期業績見込みの修正の理由(統括)

過去2年間実際された補助金制度が停止



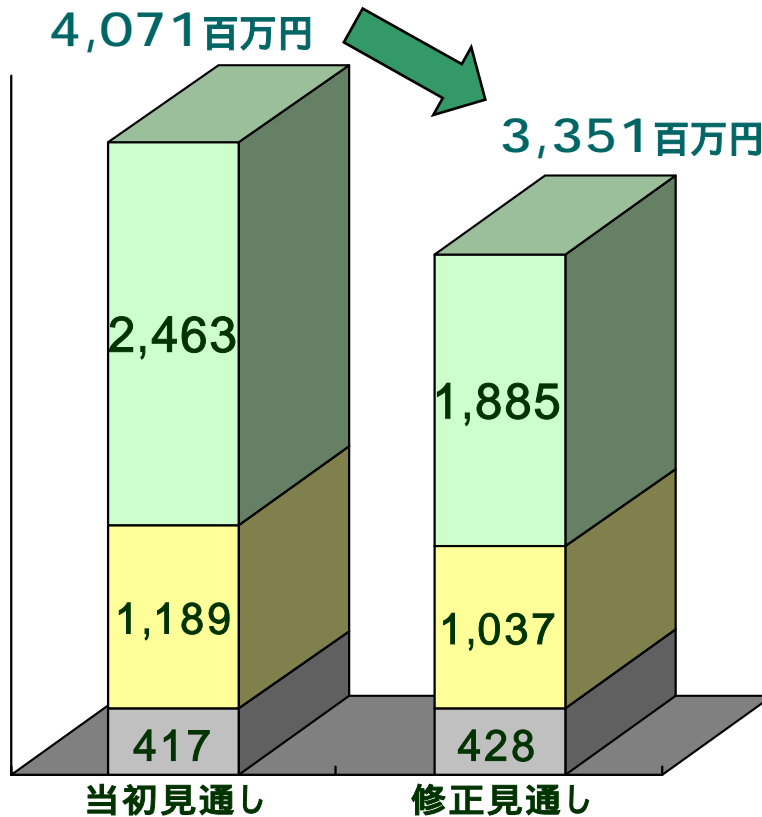
売上高見込みに織り込んでいた受注確率が高いと判断していた案件のうち、一部が翌期へ延期

(理由) 病院の補助金復活への期待感等



当期に稼動となる受注が予想を下回る(見込み売上高減少)

売上高見通しの内訳



【対前上半期増減】

720百万円(17.7%)

ソフトウェア売上高

578百万円(23.5%)

ハードウェア売上高

151百万円(12.8%)

保守売上高

+ 10百万円(+ 2.6%)

粗利益の高いソフトウェア売上高が減少

当期の営業戦略

既存ユーザー

バージョンアップ、電子カルテ導入を推進

約50のオーダエントリーシステムユーザー = 電子カルテの見込み客

新規ユーザー

積極的な営業活動の推進

従来) 紹介、見学会、社内展示会を中心とした受身の営業

当期) 当社のターゲットとなる病院へ積極的なアプローチ営業

(例) 電話によるローリング営業

見込み客データベース 将来の営業活動へ寄与

従来、ご縁のなかった病院との接点の拡大 チャンスの拡大

当期の受注案件の見込み

既存ユーザー

前期実績: 3 案件

当期見込み: 9 案件 (+ 6 案件)

オーダエントリーシステムの旧バージョンからのバージョンアップ
4 病院

「NEWTONS」ユーザーの「e-カルテ」導入
5 病院

新規ユーザー

前期実績: 22 案件

当期見込み: 20 案件 (2 案件)

「NEWTONS」と「e-カルテ」の同時稼働
8 病院

「NEWTONS」と「e-カルテ」の時間差稼働
4 病院

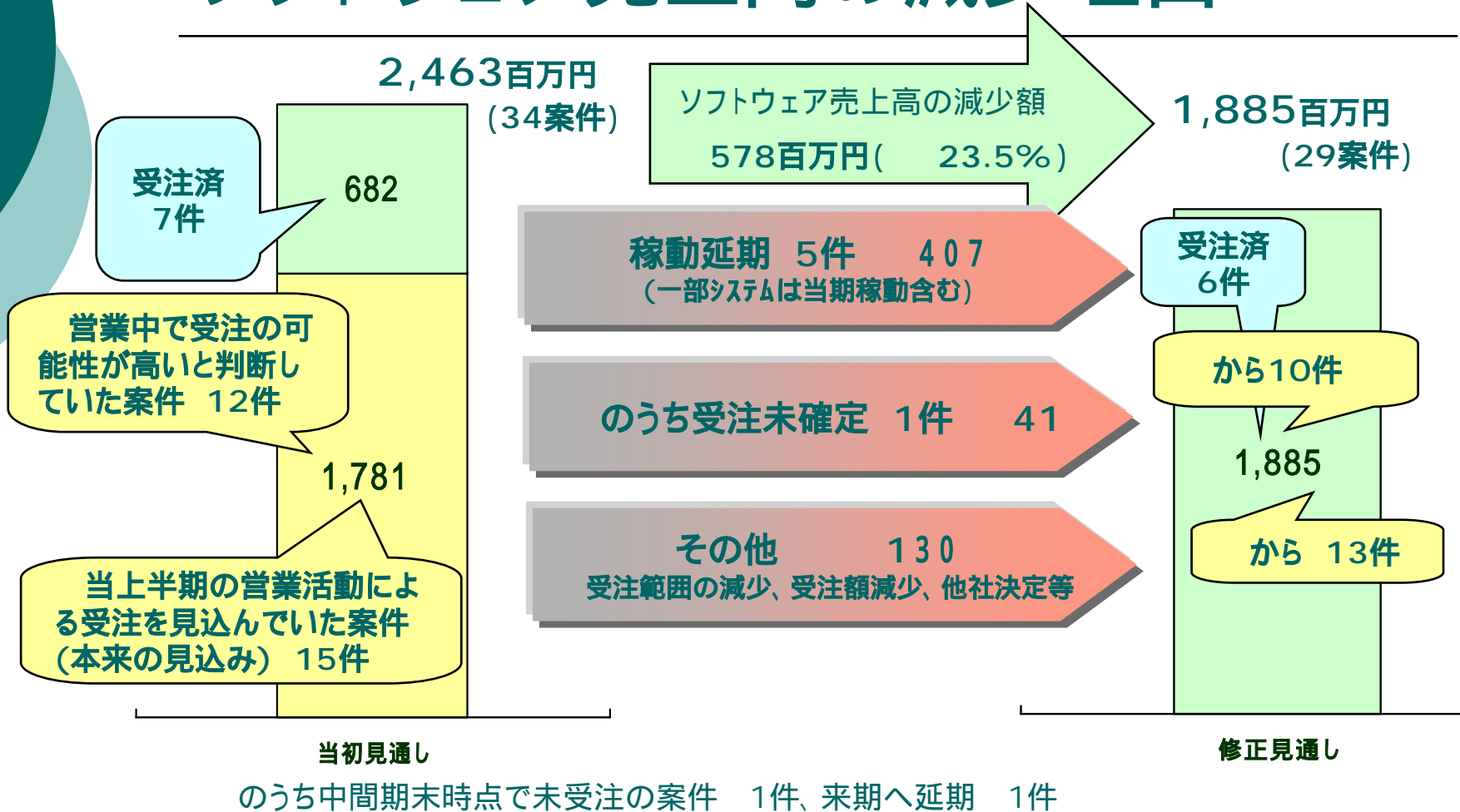
「NEWTONS」の稼働 7 病院
(来期以降の電子カルテ見込客)

その他 1 案件

前期実績: 25 病院

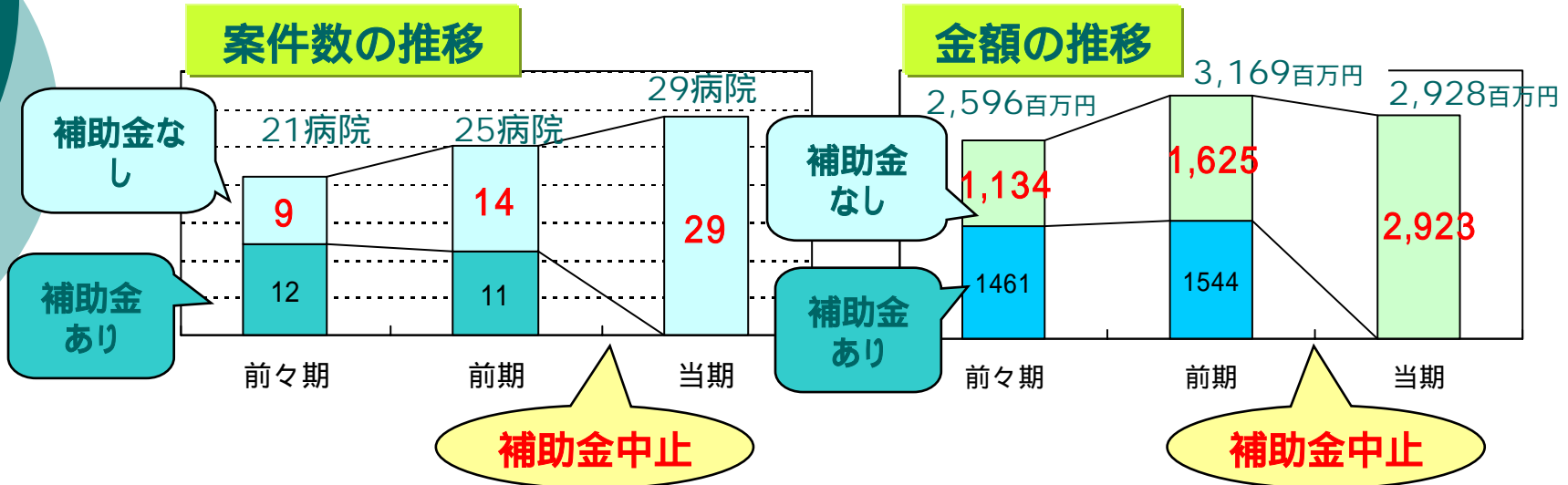
当期見込み: 29 案件

ソフトウェア売上高の減少理由



補助金がない前提の中で受注確率の高いと判断していた案件(業績予想に織込み案件)のうち、一部が翌期以降へ延期 売上高の減少

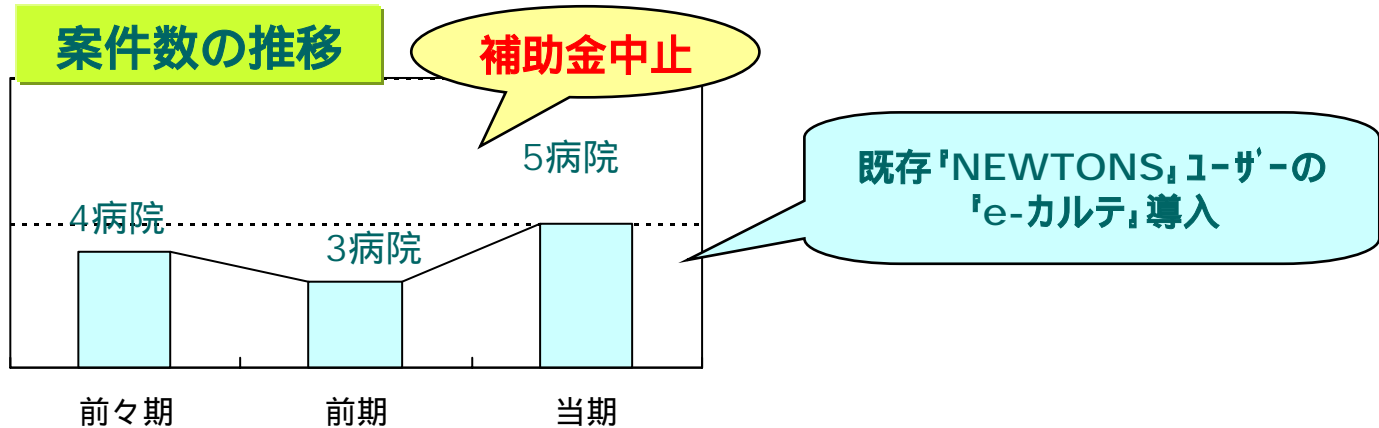
通期での補助金案件の推移



補助金がない厳しい環境下、案件を堅実に消化

補助金制度に依存しない体制

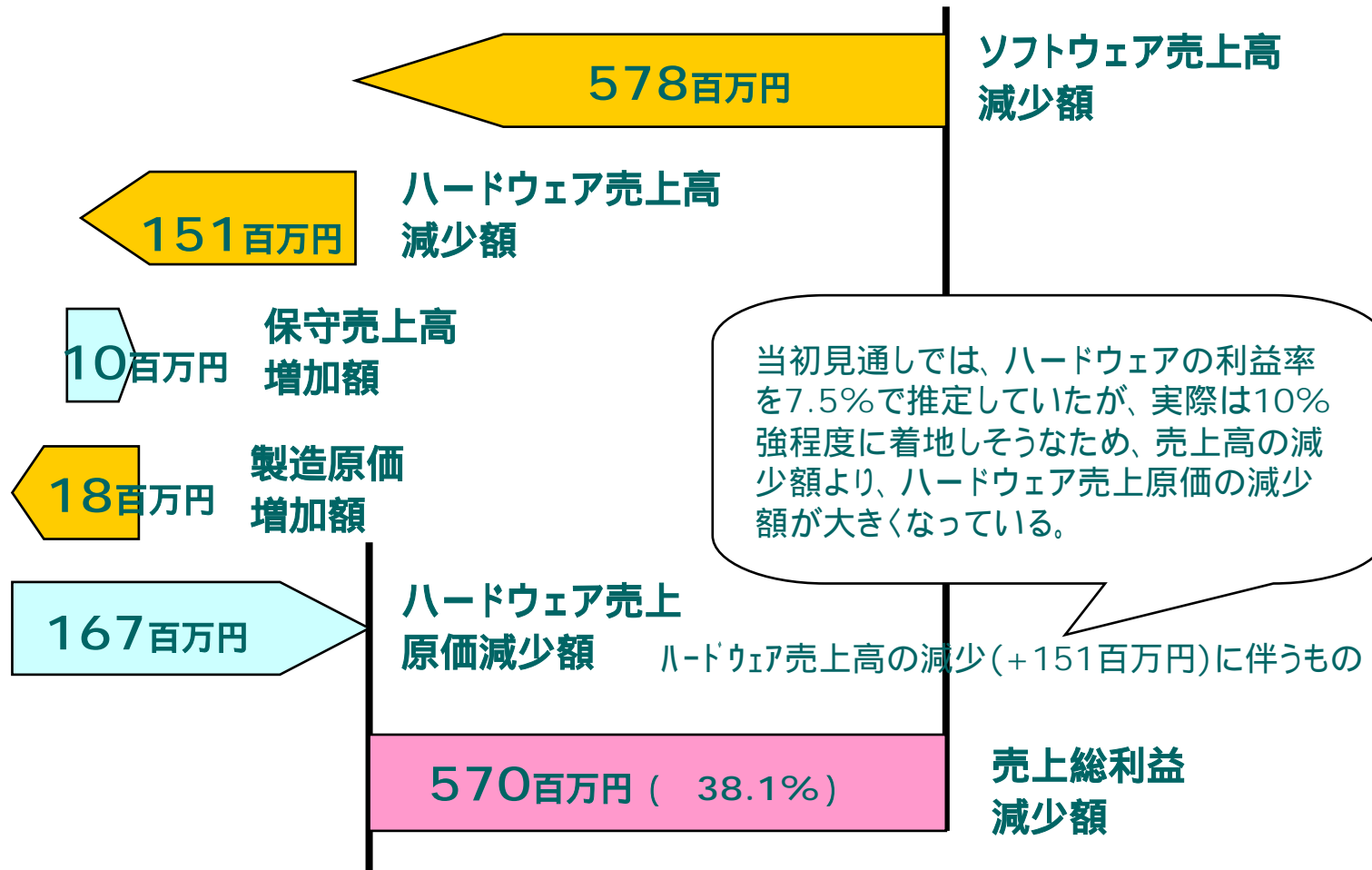
既存ユーザーの電子カルテ導入の推移



約50の「e-カルテ」見込み病院を保有

今後も安定的に「NEWTONS」ユーザーの「e-カルテ」導入が見込める

売上高総利益の主な増減要因



営業利益・経常利益の主な増減要因

